

La hausse presque irrésistible de l'or et de l'argent

22 Oct 2025 - 07:00

| Philippe Rey

2 minutes de lecture

L'augmentation n'est certes pas linéaire. Des baisses intermédiaires sont en tout temps possibles, selon Christian Brenner, CEO de Philoro.



Le goût pour les métaux précieux (or et argent) a atteint un nouveau record en Suisse. L'intérêt pour l'argent va croissant, en raison probablement de la hausse du cours de ce dernier (50,62 dollars pour l'once à présent). Les Suisses possèdent ainsi un poids total de 1'048 tonnes de métal blanc; ce qui correspond à une valeur d'environ 1,13 milliard de francs et à près de 16 wagons d'un train de marchandises, selon l'étude annuelle «Edelmetall-Studie Schweiz 2025». Celle-ci est représentative et a été menée de juillet à septembre 2025 auprès du public suisse (3012 personnes questionnées) sous la direction du professeur Sven Reinecke de l'Université de Saint-Gall et par le négociant de métaux précieux Philoro.

La valeur réelle de l'argent, que les investisseurs possèdent, est sensiblement surestimée, contrairement à celle de l'or, non sans une certaine émotionnalité. Les métaux précieux au total occupent la troisième place (31,8%) en tant que placement préféré, derrière l'immobilier (42,6%) ainsi que les comptes courants/d'épargne (34,3%). L'or s'octroie une part de 30,4% en termes de popularité, l'argent de 5,6% et le platine de 3,1%. Les métaux

précieux supplantent les fonds de placement (23,6% de popularité), ainsi que les actions individuelles (19,1%), les cryptomonnaies (17,7%) et les assurances-vie et de rente (17,1%).

Les investisseurs recherchent de la stabilité et un accroissement de valeur au travers des métaux précieux. Un autre constat de cette étude est qu'une majorité de participants s'attend à une crise financière d'ici à 5 ans. Allnews fait un tour d'horizon de l'or et l'argent avec Christian Brenner, CEO de Philoro Suisse SA.

Quels sont les moteurs de la hausse du cours de l'or?

Les incertitudes géopolitiques, la politique menée par l'administration Trump, la dépréciation du dollar, les craintes d'une crise financière à terme, l'endettement élevé des Etats, les achats des banques centrales sont autant de raisons expliquant la hausse du cours de l'or. Ce sont à la fois des motifs fondamentaux et l'anticipation d'une poursuite de la hausse du prix qui incitent les gens ou des institutions à acheter de l'or.

«L'or conserve ses vertus de protection à long terme, en particulier dans un contexte inflationniste.»

Des banques comme HSBC ou Bank of America voient d'ailleurs une hausse à 5'000 dollars du cours de l'once d'or. James Dimon, le président de JPMorgan Chase, parle d'un cours possible de 10'000 dollars. Le dernier rapport «in Gold We Trust» d'incrementum estime qu'un cours de 8'900 dollars est possible.

En un an, le cours du métal jaune est justement passé de 2'800 environ à plus de 4'200 dollars l'once. La courbe est devenue exponentielle. N'est-ce pas le signe manifeste d'une forte spéculation?

Nous pensons que la tendance à long terme reste intacte, mais elle sera comme on le voit depuis des décennies, entrecoupée de phases baissières. C'est pourquoi il faut avoir les nerfs solides et supporter la volatilité. Au vrai, personne ne peut dire, comme pour d'autres classe d'actifs, quel sera le prix de l'or, dans trois, six ou douze mois, par exemple.

A court terme, c'est imprévisible. Cependant, l'or conserve ses vertus de protection à long terme, en particulier dans un contexte inflationniste. Le rendement annuel de l'or a atteint 7,3% en moyenne depuis l'an 2000 en francs suisses. Dans la durée personne n'a subi de pertes.

L'argent est également à la fête. Est-il fortement corrélé à l'or?

Son prix évolue en parallèle avec celui de l'or mais pas simultanément. L'or et l'argent ont durablement prouvé leur fiabilité en termes de protection. Néanmoins, on achète l'or non seulement au nom d'une protection mais aussi du rendement attendu. Des rendements substantiels rendent les métaux précieux attractifs. Au demeurant, les conseillers en placement et gérants de fortune préconisent de garder environ 10% du portefeuille en métaux précieux.

L'argent dépend-il plus grandement que l'or de la demande industrielle?

C'est exact, en raison notamment de la croissance du photovoltaïque, de l'électromobilité et de l'électronique. Aussi y a-t-il eu l'an dernier un déficit actuel d'environ 7'000 tonnes entre la demande et l'offre. Après avoir été longtemps dans l'ombre de l'or, l'argent devient de plus en plus une matière première stratégique. Un déficit structurel plaide pour une poursuite de la hausse du cours l'argent, qui s'avère de plus en plus apprécié par les classes moyennes.

Sous quelles formes conseillez-vous d'acquérir de l'or ou de l'argent?

La détention physique nous semble la plus appropriée. Pour des raisons de possession effective de l'actif et de coûts. La détention physique n'entraîne pas de risque de contrepartie. Des produits dérivés ou un compte métal sont par ailleurs plus onéreux, en particulier avec des commissions de gestion et droits de garde.

Faut-il vendre de l'or et acheter de l'argent?

Les deux métaux précieux peuvent satisfaire la recherche de la stabilité. Cependant, l'argent gagne en notoriété vis-à-vis de l'or et le ratio or/argent, qui exprime le rapport de l'or à l'argent, plus spécifiquement celui de leurs prix, est aujourd'hui élevé aux alentours de 80, ce qui confère sans doute un avantage à ce dernier.

-



Christian Brenner
Directeur

Christian Brenner dirige depuis 2017 l'entreprise familiale Philoro. Il est également membre du conseil d'administration de Philoro Global Trading, de Philoro North America et de Philoro International Holding. De 2011 à 2019, il a dirigé Philoro Edelmetalle GmbH en Allemagne. Christian Brenner a étudié les sciences de la communication et du journalisme. Il est également chargé de cours invité à l'Université de Saint-Gall.



Fondée en 2017, Philoro Schweiz AG agit dans toute l'Europe en tant que négociant en métaux précieux et fait partie de Philoro Holding GmbH, créée en 2011 à Vienne. Les services de Philoro comprennent, outre l'achat et la vente de métaux précieux, le stockage et le conseil personnalisé aux investisseurs privés et institutionnels. L'entreprise familiale travaille avec une équipe d'environ 300 collaborateurs et dispose de boutiques en ligne ainsi que de 17 sites dans les pays germanophones et d'un bureau à New York.